

Die **Guma AG** ist ein agiler und innovativer Spezialist in der Herstellung von flüssigen und frischen Lebensmitteln. Unsere Kunden in der Lebensmittelbranche unterstützen wir mit massgeschneiderten Produkten und nachhaltigen Lösungen, und setzen dabei gleichermassen auf unser langjähriges Know-how wie auch neue Technologien.

Bei der umfassenden Betreuung unserer Kunden im Markt nimmt die Verkaufsabteilung eine zentrale Rolle ein. Zur Stärkung unseres schlagkräftigen Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine umsetzungsstarke, kommunikative und motivierte Persönlichkeit als

Key Account Manager (m/w)

Dabei sind Sie verantwortlich für ein nachhaltiges und profitables Wachstum aller Kunden- und Produktgruppen im Portfolio.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung von bestehenden Key Accounts
- Erschliessung neuer Kanäle und Akquisition von Neukunden
- Umfassendes Management von Kundenprojekten als direkte Schnittstelle zwischen Markt und Unternehmen
- Erstellung von Angeboten und Durchführung von Jahresgesprächen und Verhandlungen mit kompletter Umsatz- und Budgetverantwortung
- Analyse von verkaufsrelevanten Kennzahlen und Ableitung entsprechender Massnahmen
- Aktive Beobachtung von Markttrends sowie Erarbeitung und Umsetzung von Wachstumschancen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Entwicklung, Einkauf, Produktion und QS bei der Schaffung von Mehrwerten und Lösungen für unsere Kunden
- Mitarbeit an strategischen Themen im Bereich Markt Management

Was müssen Sie für diese Stelle mitbringen?

- Abgeschlossene Aus- oder Weiterbildung im kaufmännischen Bereich
- Mehrjährige Berufserfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb von Lebensmitteln oder lebensmittelnahen Branchen
- Ausgeprägte Begeisterung für unsere Kunden und ihre Bedürfnisse
- Fundierte Erfahrung in der Leitung von abteilungsübergreifenden Projekten
- Strategisches, vernetztes und konzeptionelles Denken mit Blick fürs Grosse und Ganze
- Hohe Teamfähigkeit und Kooperationsbereitschaft
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise in einem flexiblen und schnellen Umfeld
- Gute EDV-Kenntnisse sowie Erfahrung mit ERP-Systemen

Sie passen gut zu uns, wenn Sie...

- ... in Chancen und Lösungen denken
- ... kunden- und marktorientiert agieren
- ... souverän und überzeugend kommunizieren
- ... neugierig und unternehmerisch sind
- ... zielstrebig und strukturiert arbeiten
- ... Teil einer dynamischen, lebendigen und erfolgreichen Unternehmung sein wollen

Was bekommen Sie für Ihren Einsatz?

Eine abwechslungsreiche, spannende und herausfordernde Aufgabe in einem motivierten Team mit viel Gestaltungsfreiraum. Wir bewegen uns in einem lebhaften und modernen Umfeld mit sympathischem Betriebsklima und zeitgemässen Anstellungsbedingungen.

Sind Sie bereit, Ihre Fähigkeiten in unser dynamisches Unternehmen einzubringen? Wir freuen uns über Ihre Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form an claudia.weber@guma.ch.

Für Auskünfte steht Ihnen Claudia Weber, Leiterin HR unter Tel. 055 619 20 30 gerne zur Seite.